



HÅNDBOK FOR THERMOMIX AMBASSADØR

APPENDIX TIL SIGNERT AMBASSADØR-AVTALE



Velkommen i Thermomix-familien! Del matopplevelser og bidra til at dine venner får en enklere og raskere matlagingshverdag.

Denne håndboken er vedlegg til din ambassadør-avtale signert med Mixto AS.

Som Thermomix-ambassadør er det anbefalt å gjøre seg kjent med innholdet av denne håndboken.

Håndboken oppdateres med en eller flere måneders mellomrom.

Nye versjoner av boken kan komme og legges ut i Facebook gruppen for ambassadører. Sett på varsel og følg med i gruppen!



Dersom du har kommentarer eller spørsmål til innholdet av denne boken, vil din teamleader kunne veilede deg.

Send spørsmål på epost til din teamleader før ukesmøtet, og ditt spørsmål vil bli søkt besvart på møtet.

Det kan også sendes spørsmål til følgende epost-adresse: mixto@mixto.no. Denne eposten besvares mandager og tirsdager mellom kl. 8 og 16.

Man kan også booke telefontid med Mixto ved å sende forespørsel til samme epost. Send oss ønsket tid og telefonnummer vi kan nå deg på.



Forutsetninger for å være Thermomix ambassadør!

I utgangspunktet stilles det ingen krav til spesiell utdanning eller erfaring for å kunne jobbe som Thermomix-ambassadør.

Man behøver heller ikke å være en typisk «selgertype» for å lykkes med Thermomix-demonstrasjoner og -salgsformidling. Men man bør være genuint interessert i maskinen, kunne dele sin entusiasme og inspirasjon med andre.



Ditt utgangspunkt som Thermomix ambassadør!

- ✓ Du eier en Thermomix TM6: Bruker den regelmessig og har glede av den.
- ✓ Du forstår grunnleggende bruk av Thermomix TM6.
- ✓ Du har deltatt på Thermomix ambassadør-opplæringskurs
- ✓ Du har kjennskap til Mixtos demo-menyer.
- ✓ Du er motivert til å jobbe muligheter i eget nettverk, med mål om å formidle salg av Thermomix og å rekruttere nye ambassadører via Mixtos tilbud om Ambassadørprogram til nye kunder.
- ✓ Du finner det naturlig å spre entusiasme og inspirasjon rundt matlaging, og vil gjerne at dine venner skal få en enklere og morsommere matlagingshverdag, slik du har fått.
- ✓ Du vil gjøre ditt beste for å delta på månedsmøte hos Mixto (om du en og annen gang ikke kan delta, melder du fra om dette)
- ✓ Du sørger for å være medlem i FB gruppen «Mat fra bunnen», og FB gruppen for Thermomix konsulenter & ambassadører (under Mixto)
- ✓ Du passer på å gjøre deg godt kjent med Mixtos nettbutikk shop.mixto.no og sjekker regelmessig mht endringer, kampanjer osv for å veilede ditt nettverk best mulig

Les ellers all info på nettbutikken shop.mixto.no og nettsiden norway.thermomix.com, og sørg for å forstå.



shop.mixto.no



norway.thermomix.com

Ta dine spørsmål opp med Mixto. Les spesielt om FAQ og forbered deg på kundenes ofte stilte spørsmål!

Benytt sjansen!

Thermomix er en mangfoldig kjøkkenmaskin med mange funksjoner. De fleste får en WOW opplevelse når de får se maskinen i aksjon. Det er vanskelig å forestille seg mulighetene med Thermomix før man faktisk ser det med egne øyne!

Som Thermomix-ambassadør har du engasjert deg for en 2 måneders periode for å gi dine venner en slik opplevelse, og ditt mål er å vise maskinen frem til flest mulig i en 2 måneders periode.

Det er fortsatt relativt få i Norge som har anskaffet seg denne vidundermaskinen, men antallet Thermomix-eiere i Norge vokser raskt. De som benytter muligheten innen 2 måneder etter sitt Thermomix-kjøp til å bli Thermomix-ambassadør i Norge, har store muligheter til å få tilbakebetalt rabatt på sin maskin!

Konseptet Mixto jobber etter er inspirert av Vorwerks egen metode som har verdensomspennende suksess.

Slik holder du Thermomix-demo

Som ambassadør kan du velge å sende dine potensielle kunder til en demo med Mixto eller om du vil, kan du holde demo selv.

Gjør deg godt kjent med demo-menyen, ingredienser og innkjøpsliste. Vi anbefaler at du øver på menyen noen ganger før du holder din første demo.

Demoutstyrspakken lastes ned gratis og benyttes digitalt. Se følgende link:

<https://drive.google.com/drive/folders/19T4rvasn3fUrUI-sKwuzeGHKOvDk5ZLS?usp=sharing>



Slik holder du Thermomix-demo

- Verten/vertinnen skal kjøpe inn råvarer til demo-menyen. Handleliste kan du laste ned fra demoutstyrspakken (se forrige side) og sende som vedlegg på email til kunden i forkant av demoen.
- Under demonstrasjon og veiledning av nye kunder, benytt gjerne flipoveren.
- Kjøper ikke kunden på denne demoen? Planlegg gjerne et nytt møte og be om kundens **ønskeoppskrift:**
- Velg sammen med kunden en oppskrift fra Basic Cookbook eller Cookidoo. Merk: Dette skal altså kun være en enkel rett som du lager hjemme hos kunden på ca 30 min

Linker til demo-oppskrifter

Oppskrifter (skriv ut selv fra disse linkene):

- [Oppskriftslink lemonade Cookidoo.](#) / [Oppskrift sitronlemonade](#)
- [Oppskriftslink bærkrem Cookidoo.](#) / [Oppskrift på bærkrem](#)
- [Oppskriftslink deig Cookidoo.](#) / [Oppskrift på deig](#)
- [Oppskriftslink kyllingmiddag Cookidoo.](#) / [Oppskrift kyllingmiddag i 4 nivåer](#) Kortes ned for online demo: Suppe med dampede grønnsaker.
- [Oppskriftslink pizza Cookidoo.](#)

Utstyr til demo:

- Thermomix brosjyre (lastes ned fra demoutstyrspakke - valgfritt)
- Koppehåndkle
- Pent hårstrikk/- hårbånd
- Ren og pen Thermomix® med alle deler, kokebok og bruksanvisning: Husk å laste ned alle demo-oppskriftene til minnekortet på maskinen din, før demo.
- Forkle, kan kjøpes her: <https://shop.mixto.no/products/mixto-forkle>

Merk deg følgende betingelser:

- Målet med ambassadørprogrammet er å spre det gode Thermomix-budskap til flest mulig i ditt nettverk. Salgsformidling av Thermomix TM6 til egen husstand kan derfor ikke registreres på egen konsulentkode og vil ikke telle i grunnlaget for rabatt.
- Som ambassadør har du mulighet til å tjene tilbake rabatt på ditt kjøp av Thermomix TM6. Dette gjøres som en samlet kreditering 30 dager etter ambassadørprogrammets utløp. Du er velkommen til å invitere flere med som ambassadører under programperioden.

Dersom du rekrutterer noen til å bli konsulent underveis i ditt ambassadørprogram, gjør vi oppmerksom på at rekrutteringsbonuser kun kan utbetales dersom du signerer fast konsulentavtale etter utløpet av ambassadøravtalen, da det må utstedes en faktura for å kunne motta denne betalingen.

Rekrutteringsbonusen tilføyes faktureringsgrunnlaget den første måneden du som konsulent er berettiget provisjonsutbetaling og den nye konsulenten har fullført sine 2 første salg.

Ambassadør-avtale slutt

- Ved utløpet av den 2. måneden av avtalen, vil det gjøres en sammenstilling av antall salg formidlet på din kode i shop.mixto.no
- Tilsvarende beløp vil overføres til din bankkonto måneden etter avtaleslutt.
 - 1 salg i perioden gir kr 2500 i rabatt
 - 2 salg i perioden gir kr 5000 i rabatt
- Ved 3 salgsformidlinger eller mer i perioden, vil du tilbys konsulentprovisjon med inngåelse av konsulentavtale fra og med den 3. salgsformidlingen.
- Alle med Thermomix TM6 er velkomne som Thermomix-konsulenter, uavhengig av om de har benyttet seg av ambassadørtilbudet.
- For mer informasjon om å ta oppdrag som Thermomix-konsulent, ta kontakt per epost til mixto@mixto.no.



**Vi ønsker deg lykke til
med å hjelpe andre til en
enklere, bedre og sunnere
matlagingshverdag!**

